



LIETUVOS PRAMONININKŲ KONFEDERACIJA
MOKYMO CENTRAS

CELEMI
SOLUTION PROVIDER

PreVent
MANAGEMENT AND LABOUR
IMPROVING WORK ENVIRONMENT



Parodo, kaip pilnai panaudoti bendrovės resursus ir padeda greitai suprasti verslo pagrindus. Skirta visiems įmonės darbuotojams. Suteikia bendrą supratimą apie tai, kur patiriamos sąnaudos ir kur generuojamos pajamos.

Manufacturing

Kalbama apie pajėgumų panaudojimo ir našumo pagerinimą gamybos versle, kur susiduriama su gamybos srautu, užsakymų įvykdymo laiku, paslaugų santykiu, pajėgumų panaudojimu.

Knowledge

Kalbama apie verslo finansų pagrindus žinių versle. Padeda kiekvienam suprasti, kaip būtent nematerialus turtas, įskaitant darbuotojų kompetenciją, santykius su klientais bei vidinius procesus ir įrankius, įtakoja finansinius rezultatus.

Service

Kalbama apie resursų panaudojimą, lankstumą bei planavimą paslaugų sferoje. Čia susiduriama su iššūkiu patenkinti paklausą turint reikiamus pajėgumus bei siūlant pridėtinę vertę, didinant pinigų įplaukas ir klientų apmokamą laiką.



Padeda projektų vadybos patirties neturintiems pasiekti sėkmingus rezultatus dirbant su vidiniais projektais.

Skirta visiems dalyvaujantiems projekte. Padeda pasiruošti projektiniam darbiui ir įveikti netikėtumus bei besikeičiančias projekto sąlygas.



Padeda vadovams tapti geresniais sprendimų priėmėjais. Padeda atsirasti bendram sutarimui apie tai, kaip veiksmi, atlikti vienoje bendrovės dalyje, įtakoja kitas veiklos sritis bei visą bendrovę. Vadovaujama bendrovei dešimties imituojamų metų laikotarpyje aršios konkurencijos sąlygomis.



Skirta tiems, kurie tiesiogiai atsakingi už strateginių marketingo sprendimų priėmimą organizacijose, turinčiose platų pardavimo ir paskirstymo tinklą.

Akcentuojama vietinių rinkodaros priemonių ir centrinės būstinės strategijų bei veiksmų koordinavimo, klientų ir konkurentų monitoringo bei strategijos koregavimo svarba.



Padeda suprasti, kodėl svarbu turėti aiškų, nuoseklų bendrovės identitetą bei stiprų prekės ženklą. Livon lite skirtas organizacijoms, turinčioms plačiai pasklidusį pardavimų ir paskirstymo tinklą.



Padeda suprasti, kaip plėtoti verslą panaudojant žinių kapitalą. Suteikia praktinį supratimą apie tai, kaip valdyti darbuotojų kompetenciją ir tobulėjimą, santykius su klientais ir organizacinius įrankius bei procesus, kad pagerintume verslo rezultatus.